



Account Manager (w/m)

Engineering Bahnsysteme

 **Vollzeit**

 **Berlin oder München**

 **ab sofort**

 **unbefristet**

Als Ingenieursdienstleister für Systems und Software Engineering Projekte sind wir auf elektronische Systeme der Eisenbahninfrastruktur spezialisiert und bieten Betreibern und Herstellern maßgeschneiderte Dienstleistungen und Produkte an. Unsere System- und Softwareingenieure erarbeiten in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden technische und betriebliche Spezifikationen und entwickeln innovative Lösungen zur Erfassung und Analyse von Infrastrukturdaten und Fahrgastzahlen. Um zukünftig weitere Kunden zu erreichen, suchen wir Verstärkung für den Vertrieb in der DACH-Region und in Skandinavien.

Sie wollen ...

- Neukunden identifizieren und aktiv ansprechen?
- langfristige Geschäftsbeziehungen aufbauen?
- eigenständig Angebote mit technischen Inhalten erstellen und verhandeln?
- auf Konferenzen und Veranstaltungen netzwerken?
- eng mit Fach- und Führungskräften zusammenarbeiten?
- die interne Vertriebsplanung und Berichterstattung übernehmen?
- Angebotsteams bei Ausschreibungen koordinieren?
- in einem jungen und dynamischen Team arbeiten?

Und Sie haben ...

- ein abgeschlossenes technisches Studium
- mindestens 3 Jahre Vertriebs Erfahrung, idealerweise im Dienstleistungsbereich
- ein starkes Interesse an der Eisenbahn, idealerweise bereits erste Arbeitserfahrung in dieser Branche
- idealerweise Grundlagenkenntnisse im Projektmanagement
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache
- ein überzeugungsstarkes und kontaktfreudiges Wesen

Überzeugen Sie sich von SIGNON:



Hört sich gut an?

Dann melden Sie sich mit Ihren Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter bewerbung@signon-group.com.

Anzeigennr.: AM EB 01